

## Рекомендательное письмо

Мое сотрудничество с Оксаной Андреевой началось в 2009 году. Мне порекомендовали ее как тренера по продажам. Однако, после анализа ситуации в моей компании тогда, Оксана отказалась проводить тренинг, пояснив это тем, что сложившая ситуация с продажами не улучшится и необходимо внедрять вначале сgm — на тот момент, менеджеры использовали ее только как записную книжку.

Я принял решение действовать по разработанной Оксаной комплексной концепции улучшения продаж. Оксану пригласил руководителем проекта, так как многие из предложенных шагов были вне ее компетенции. Оксана отлично справилась не только со своими шагами (обучение работе по новым стандартам, групповая проработка сопротивления), но и сумела организовать других исполнителей и обеспечить выполнение проекта в кратчайшие сроки.

Результатом совместной работы стала существенное (в полтора раза) увеличение заключаемых сделок.

Также Оксана разработала для меня систему отбора для отдела продаж: создан идеальный профиль и этапы отбора с методическими рекомендациями, что позволило нам сократить текучку и увеличить качество отбираемых сотрудников. Также система регулярной оценки для других сотрудников - ее рук дело.

Оксана много раз проводила для меня и моих сотрудников разные по длительности развивающие мероприятия на необходимые навыки и компетенции: от тайм-менеджмента до командообразования.

Сейчас мы с Оксаной работаем над серьезным, комплексным проектом по очередному улучшению системы продаж в моей компании.

Я могу рекомендовать Оксану как профессионала, любящего свое дело, постоянно ищущего для своего клиента оптимальный, эффективный способ решения ситуации. Оксана прекрасно ведет групповые мероприятия, умеет находить общий язык с сотрудниками. Оксана рассматривает ситуацию всегда комплексно и в контексте, что я особенно ценю в ней.

Генеральный директор ООО «КОМПАНИЯ «ХОМОВ ЭЛЕКТРО»  
Хомов Александр Михайлович  
тел. +7(495) 981-98-39

19 февраля 2016 г.

